



Il Triangolo annuncia una partnership commerciale con MSI

Un importante accordo a ulteriore conferma della strategia di crescita intrapresa dall'azienda italiana con una lunga tradizione e solida esperienza sul mercato

ROMA, 11/11/2013 ([informazione.it - comunicati stampa](#)) Il Triangolo S.p.A. sigla un accordo distributivo con MSI ampliando la sua già vasta offerta con prodotti digitali basati sui concetti di "innovazione" e "stile".

La nuova partnership siglata con l'azienda taiwanese, che prevede la commercializzazione dell'intera gamma dei prodotti a listino, conferma la strategia di ampliamento intrapresa ormai da tempo da Il Triangolo, tra i maggiori distributori nazionali di prodotti Office, Consumabili, I.T. ed Elettronica di Consumo.

MSI, leader nella produzione di schede madri, schede video e pc con formato All In One, ha raggiunto con gli anni il massimo valore di produttività, diventando una top 3 nel mondo. Con lo slogan Innovation with Style, MSI ha registrato risultati ottimali - ravvisabili in prodotti con prestazioni superiori, affidabilità, stile unico ed esperienza nel settore - ottenendo quasi 9.000 riconoscimenti da 350 media in 50 Paesi differenti in tutto il mondo.

Tra i prodotti di punta, già a listino de Il Triangolo, la nuova linea AIO Adora 24", ultima nata in casa MSI e presentata recentemente, che si distingue per look esaltante (spessore di soli 21mm), prestazioni da top di gamma e innovazione tecnologica. E' il primo AIO al mondo a supportare la tecnologia Flicker Free, tecnologia in grado di proteggere la retina degli occhi dai danni causati da eccessiva esposizione alla luce blu emessa dagli attuali monitor. Il nuovo sistema All-in-One fornisce un'eccezionale resa grafica, garantendo alte prestazioni e consumi bassissimi. Ulteriore punto di forza della linea PC All-in-One distribuita da Il Triangolo - come tutti i prodotti MSI, leader del mercato per stile ed efficienza - è l'eleganza dei dispositivi, curati e concepiti per offrire massime prestazioni e innovazioni tecnologiche.

"Con l'offerta a listino dei prodotti MSI Il Triangolo si arricchisce di soluzioni ad altissimo valore tecnologico e con un ottimo rapporto qualità-prezzo. - afferma Enzo Riccio, Responsabile IT e Marketing de Il Triangolo S.p.A. - Grazie alla nostra capillare rete distributiva e una struttura di vendita multicanale possiamo garantire a MSI visibilità e penetrazione nel mercato italiano." La recente collaborazione siglata con MSI è solo l'ultima di una serie di nuovi importanti accordi intrapresi dall'inizio del 2013 da Il Triangolo S.p.A.



[Segui @informazionecs](#)



Consulta le schede di ...



Personal computer

COMUNICATI WIDGET

Pubblica liberamente i comunicati di Informazione.it sul tuo sito.

SCOPRI COME...

fai.informazione.it Dal mondo dei blog

 **edoardo_osti**
4 minuti fa
Il gol più bello di sempre? E' firmato Federico Lapenna

 **velvet_music**
4 minuti fa
Backstreet Boys, Io Canto 4: ospiti puntata finale 10/11/2013

 **didofido**
6 minuti fa
Resoconto convegno Montesilvano su mobilità sostenibile

 **scontiofferte**
6 minuti fa
Iper: a Milano-Portello offerte Sottocosto dall' 11 al 24 novembre 2013

 **vignaclarablog**
8 minuti fa
Dal veliero alla portaerei, tre secoli di dipinti italiani alla galleria Artemare

Tutti i Post...

Allegati

Non disponibili

Comunicati correlati

Il Triangolo S.p.A. annuncia una partnership commerciale con Acer per rispondere alla clientela con offerte innovative nel mercato consumer e commercial

Il Triangolo S.p.A. annuncia la partnership commerciale con Lenovo Un importante accordo a ulteriore conferma della strategia di crescita intrapresa dall'azienda italiana con una lunga tradizione e solida esperienza sul mercato

KNG Securities nomina un nuovo direttore per i titoli a reddito fisso come parte di una più ampia strategia di crescita KNG Securities LLP ("KNG"), un'azienda specializzata indipendente sui titoli a reddito fisso, ha annunciato oggi la nomina di Andrea Podesta come Managing Partner e Direttore per i titoli a reddito fisso.

Webloyalty annuncia un accordo di partnership con Alitalia Benefici ai clienti on line di Alitalia e ricavi addizionali per la compagnia aerea italiana

KNG Securities continua l'esecuzione della strategia di crescita con la nomina di Armando La Morgia nel team di fixed income KNG Securities, specialista indipendente nel fixed income, annuncia oggi la nomina di Armando La Borgia al suo team di fixed income quando l'azienda afferma la sua presenza nel mercato del ABS.

Note sul sito

[NOTE SU INFORMAZIONE.IT](#)
[PROMUOVI INFORMAZIONE.IT](#)
[PROPONI/RIMUOVI UNA FONTE](#)
[RICERCA NELLE ULTIME 24h](#)

Le tue domande

[TUTELA DELLA PRIVACY](#)
[COME CONTATTARCI](#)
[PER LA PUBBLICITÀ SU QUESTO SITO](#)
[I COMUNICATI STAMPA SUL TUO SITO](#)

Informazione.it

[COMUNICATI STAMPA](#)
[FAI INFORMAZIONE](#)
[MIA INFORMAZIONE](#)
[VERSIONE ALTERNATIVA](#)

Pubblicato da

[INFORMAZIONE.IT srl](#)
P.I./C.F. 01982050500