



Per te un incentivo fino al 20% sulla vendita di Office 365!

Scopri come grazie al programma Cash Back!



» Top Trade » Mercato & Strategie

IL TRIANGOLO STRINGE UNA PARTNERSHIP COMMERCIALE CON MSI

Leggi più tardi

Ascolta



di Laura Del Rosario

Questo accordo è un'ulteriore conferma della strategia di crescita intrapresa dall'azienda italiana. Saranno commercializzati gli interi prodotti a listino della società taiwanese. Tra i prodotti di punta: la nuova linea AIO Adora 24"

accordo distributivo, Il Triangolo S.p.A., linea AIO Adora 13/11/2013 24", MSI

Il Triangolo S.p.A., distributore italiano di prodotti Office e I.C.T., consolida la sua esperienza sul mercato siglando un **accordo distributivo** con **MSI**, andando così ad ampliare la sua già vasta offerta con prodotti digitali basati sui concetti di "innovazione" e "stile".

La partnership siglata con l'azienda taiwanese prevede la **commercializzazione degli interi prodotti a listino** e rappresenta una conferma della **strategia di ampliamento** de Il Triangolo. Tra i prodotti di punta, già a listino de Il Triangolo, la **nuova linea AIO Adora 24"**, ultima nata in casa MSI e presentata recentemente, che si distingue per lo spessore di soli 21mm, prestazioni elevate e innovazione tecnologica. E' il primo AIO al mondo a supportare la tecnologia **Flicker Free**, in grado di proteggere la retina degli occhi dai danni causati da eccessiva esposizione alla luce blu emessa dagli attuali monitor.

"Con l'offerta a listino dei prodotti MSI Il Triangolo si arricchisce di soluzioni ad altissimo valore tecnologico e con un ottimo rapporto qualità-prezzo – afferma **Enzo Riccio**, responsabile IT e Marketing de Il Triangolo – . Grazie alla nostra capillare rete distributiva e una struttura di vendita multicanale possiamo garantire a MSI **visibilità e penetrazione nel mercato italiano**".

La recente collaborazione siglata con MSI è solo l'ultima di una serie di **nuovi importanti accordi** intrapresi dall'inizio del 2013 da Il Triangolo S.p.A., che ha stretto partnership con aziende dal calibro di **Nodis** ed **Acer**.

© Riproduzione Riservata

Share

<< Torna alla home

TI POTREBBERO INTERESSARE ANCHE:

MERCATO & STRATEGIE, PORT, NEWS, POSIZIONE PRIMO PIANO

- > Una rivoluzione al vertice di Emc
- > Parte il Dedup Roadshow di Emc
- > NEC Display Solutions presenta la serie E
- > Il workshop gratuito di WepNet per il recupero dati
- > Alex Pinchev è presidente e Ceo di Acronis

Potete dimostrare che tutto funziona bene?

Mostrate il valore del vostro lavoro grazie a Panda Cloud Systems Management



I PIÙ LETTI

- > Tempo di bilanci e di eventi
- > Tablet, la mobilità prima di tutto...
- > L'Headquarter di AOC e MMD amplia le aree di responsabilità
- > Le stampanti danno i loro numeri
- > La sicurezza alle strette



LA NOSTRA NEWSLETTER

Iscriviti alla nostra newsletter

Iscriviti